**Descrição dos Processos de Negócio**

**Realizar Orçamento**

**Evento:** Cliente solicita orçamento.

**Objetivo:** Gerar um orçamento para o cliente

**Trabalhadores envolvidos:**

* Vendedor
  + Recebe solicitação do cliente.
  + Insere os dados do cliente no sistema.
  + Verifica se os dados cadastrais do cliente estão atualizados, senão realiza um novo cadastro.
  + Envia orçamento final para o cliente
  + O orçamento que está “Pendente”, vai para análise do cliente, que pode solicitar uma negociação de valores, aprovar ou cancelar este pedido.

**Cotar Mercadoria**

**Evento:** Realizar Cotação

**Objetivo:** Cotar produtos

**Trabalhadores envolvidos:**

* Vendedor
  + Entra em contato com o fornecedor
  + Verificar se o fornecedor tem a quantidade necessária do produto em estoque.
  + Verifica o preço do produto na quantidade desejada
  + Caso não tenha a quantidade necessária do produto, o vendedor cota com outro fornecedor.
  + Caso nenhum fornecedor tenha a quantidade total do produto em estoque, a cotação pode conter produtos com dois ou mais fornecedores para se atingir a quantidade necessária.
  + Armazena a cotação em cotações com o status “Realizado”.

**Calculo de orçamento final**

**Evento:** Alterar orçamento incluir valor

**Objetivo:** Inserir valor de demais custos e lucros no orçamento

**Trabalhadores envolvidos:**

* Vendedor
  + Insere o valor de demais custos no produto e defini o lucro que deseja obter.
  + Armazena o pedido em orçamentos com status “Aprovação Pendente”  
      
    **Enviar orçamento para o cliente**

**Evento:** Aprovar Orçamento

**Objetivo:** Obter a aprovação do orçamento ou possíveis negociações

**Trabalhadores envolvidos:**

* Vendedor
  + Envia orçamento ao cliente com os valores, e obtém feedback.
  + Caso não aprovado, orçamento é cancelado e armazenado em orçamentos com status “Cancelado”.
  + Caso aprovado pelo cliente, o orçamento é armazenado em orçamentos com status “Aprovado”.

**Orçamento em Pedido**

**Evento:** Transformar Orçamento em Pedido

**Objetivo:** Realizar a transformação do Orçamento aprovado em Pedido de Venda.

**Trabalhadores envolvidos:**

* Vendedor
  + Verifica os orçamentos com status “Aprovado”.
  + Seleciona o orçamento status “Aprovado” e transforma o orçamento em pedido de venda.

**Enviar pedido de compra para o fornecedor**

**Evento:** Realizar pedido de compra

**Objetivo:** Realizar a compra dos pedidos aprovados

**Trabalhadores envolvidos:**

* Responsável por compras
  + Obtém as cotações relacionadas ao pedido de venda
  + Envia a cotação do fornecedor como pedido de compra
  + Aguarda liberação da mercadoria no fornecedor para coleta.
  + Armazena pedido de Compra em Cotações com status “Aguardando Liberação”

**Coletar**

**Evento:** Coletar Mercadoria

**Objetivo:** Coletar mercadoria

**Trabalhadores envolvidos:**

* Transportador e Vendedor
  + Faz a coleta da mercadoria no fornecedor
  + Realiza a entrega da mercadoria no terceiro para gravação/personalização.
  + Armazena pedido em produtos com status “Confeccionando”.

**Terceirizadas**

**Evento:** Personalização de produtos

**Objetivo:** Personalizar produtos

**Trabalhadores envolvidos:**

* Terceirizada, Vendedor, transportadora
  + Receber produtos coletados
  + Realizar a conferencia de produtos, quantidade e estado dos itens
  + Caso haja alguma divergência entre a quantidade e o estado dos produtos recebidos, a terceirizada entra em contato com o vendedor que por sua vez aciona o fornecedor e solicita troca ou envio de itens faltantes
  + Produtos são personalizados
  + Produtos são embalados e separados
  + Armazena pedido de venda com o status “Pronto para entrega”.

**Entrega de mercadoria**

**Evento:** Realizar entrega

**Objetivo:** Finalizar a entrega do produto final no cliente

**Trabalhadores envolvidos:**

* Vendedor e transportador
  + Retira produtos da terceiriza
  + Realiza a entrega no cliente final
  + Cliente confirma o recebimento
  + Armazena pedido em Pedidos com status “Faturamento Pendente”

**Faturar Pedido**

**Evento:** Faturamento da venda

**Objetivo:** Receber o valor devido pelo cliente

**Trabalhadores envolvidos:**

* Contas a receber
  + Realizar o faturamento do pedido do cliente
  + Armazena o pedido com status “Faturado” em Pedidos
  + Recebe pagamentos
  + Armazena o pagamento em “Pedidos finalizados”
* Contas a pagar:
  + Realiza o levantamento de contas a pagar.
  + Realiza o pagamento das contas
  + Armazena as contas pagas em “Balanço mensal”